Israel: un referente tecnológico

Además de una plataforma para las exportaciones españolas en Oriente próximo, Israel es un referente internacional de tecnología y mano de obra altamente cualificada. Presenta la mayor concentración per cápita de alta tecnología de nueva creación del mundo. Se posiciona como una de las economías más avanzadas, gracias a una sociedad altamente innovadora y creativa. Todo ello lo convierten en un país estratégico para las empresas españolas interesadas en negocios tecnológicos. El descubrimiento reciente de reservas de gas en aguas israelíes favorecerá una futura sostenibilidad energética. Pese a su reducido tamaño, Israel es un mercado de gran proyección comercial para las empresas españolas.

Pablo Alonso Talon

Las empresas españolas con intención de operar en el mercado israelí deben considerar la situación política actual marcada por la inestabilidad, tanto a nivel interno como por las amenazas externas.

El actual gobierno es resultado de una compleja coalición encabezada por el partido del presidente Netanyahu, Likud, que integra a partidos de extrema derecha y ultra-ortodoxos, cuyo precario equilibrio cuestiona la continuidad del gobierno, siendo posible un adelanto de las elecciones previstas para 2019. La opinión pública israelí está profundamente polarizada entre los que apoyan al gobierno y los detractores de la deriva nacionalista del país.

Las relaciones internacionales están condicionadas por la causa palestina y un convulso marco geopolítico en el Próximo Oriente. El reciente aumento de la violencia entre israelíes y palestinos ha disminuido aún más las esperanzas de una reactivación de las negociaciones. La política de asentamientos en Cisjordania, la reconsideración del estatus de la minoría árabe del país y la falta de reconocimiento de un Estado palestino son focos de tensión política y alejan un escenario de paz. Además, el protagonismo creciente de Irán en la región –que apoya a Hamás y Hezbulá–, la guerra de Siria e Iraq y la expansión del integrismo islámico son una seria amenaza para el país. Por otra parte, si bien desde finales de 2015 se ha producido un cierto deshielo en las relaciones entre la administración de Barack Obama y el gobierno de Netanyahu, el

Vista de rascacielos en Tel Aviv. [iStock/Thinkstock.]

Nombre oficial:

Estado de Israel

Superficie: 20.770 km²

Capital: Jerusalén

Situación geográfica: En Oriente Próximo, Mediterráneo oriental. Al norte, hace frontera con Líbano, al noreste con Siria, al este con Jordania y al sur con Egipto.

Clima: Templado mediterráneo en la costa; caluroso y seco en las áreas desérticas del sur y este.

Divisiones Administrativas: 6 distritos: Central, Haifa, Jerusalén, Norte, Sur y Tel Aviv.

Población: 8.049.314 (est. julio 2015)

Esperanza de vida: 82,27 años

Sistema político: Democracia parlamentaria

Grupos étnicos: Judíos (75,1%), no judíos (24,9%, principalmente árabes)

Moneda: Nuevo Shekel Israelí (ILS)

Crecimiento del PIB: 2,5% (2015)

PIB per cápita: 34.214 USD PPA (est. 2015)

Fuente: *The World Factbook*.

PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

	2012	2013	2014	2015	2016 (p)	2017 (p)
Crecimiento real del PIB (%)	2,9	3,4	2,6	2,5	2,1	3,2
Inflación anual (final periodo; %)	1,7	1,5	0,5	-0,6	-0,6	1,4
Tasa de desempleo (promedio; %)	6,9	6,2	5,9	5,3	5,5	5,3
Balanza por c.c. (mill. US$)	4.252	8.474	11.234	13.782	10.557	9.503
Saldo presupuestario (% PIB)	-3,9	-3,1	-2,7	-2,1	-2,6	-2,2
Deuda Pública Neta (% PIB)	66,6	66,0	65,9	63,3(e)	63,4	62,4

e: estimación; p: previsión

Fuente: *Economist Intelligence Unit*.

rechazo del gobierno israelí a la firma del acuerdo con Irán y la continuidad de los asentamientos israelíes en territorio palestino contribuyen a aislar la posición de Israel en la esfera internacional. No obstante, el apoyo político-militar y financiero de EE.UU (con una influyente comunidad hebrea) y las intensas relaciones comerciales con la UE propician un marco de seguridad.

Crecimiento económico sólido

A pesar de los desafíos geopolíticos de la región, la economía israelí se identifica como una de las más saludables y seguras del mundo. El país ha gozado de años consecutivos del crecimiento del PIB, sensiblemente por encima de la media de la OCDE y su tasa de desempleo es una de las más bajas del mundo desarrollado.

Se espera que el crecimiento económico se desacelere en 2016 al 2,1% (cuatro décimas menos que un año antes) en gran medida provocado por la caída de las exportaciones. La contribución al crecimiento del sector exterior se ha tornado negativa durante el primer trimestre de 2016, en particular por la reducción de las exportaciones a la Unión Europea y el aumento del crecimiento de las importaciones por el consumo privado (robustecido por el fuerte empleo, crecimiento de los salarios y mayor poder adquisitivo ante la caída de precios de las materias primas globales). Pero las previsiones de *Economist Intelligence Unit* (EIU) barajan un fuerte impulso de la economía para los siguientes años, con un promedio de crecimiento del PIB anual del 3,4% entre 2017 y 2020. Esta tendencia al alza se sustenta en el mantenimiento de la fortaleza del consumo privado, nuevos aumentos de la producción de gas y la progresiva recuperación de las exportaciones.

La explotación de los grandes yacimientos de gas descubiertos en el Mediterráneo se intensificará en los próximos años, lo cual requerirá una inversión significativa en gasoductos y terminales e infraestructura asociada, que brindan oportunidades de negocio a las empresas energéticas españolas. El aumento de la producción doméstica de gas natural reducirá el costo de las importaciones, e incluso a partir de 2020 el país comenzaría a exportar gas. Por todo ello, EIU prevé una reducción drástica del déficit comercial en 2019 y una situación de superávit a partir de 2020. Además, la inversión en la construcción de viviendas se incrementará, estimulada por las iniciativas del gobierno para ampliar el parque de viviendas, una de las principales demandas sociales. Asimismo, el sector de alta tecnología seguirá siendo un destino clave de inversión, tanto de bienes industriales como en las exportaciones de servicios. En este sentido, las nuevas instalaciones de producción de la empresa estadouni-

dense de tecnología, Intel, impulsará aún más las exportaciones de bienes de tecnología.

Otras variables macroeconómicas a considerar, son el buen desempeño del mercado laboral y el control del gasto público. La tasa promedio anual de desempleo desciende al 5,3% en 2015 (7% en 2011), rozando una situación de pleno empleo. El déficit público se ha reducido en los últimos años situándose en torno al 2,1% del PIB para 2015, seis décimas menos que un año antes y por debajo del objetivo del gobierno del 2,9%, favorecido por el aumento de los ingresos. Aunque las presiones de diferentes miembros de la coalición gubernamental para aumentar algunos partidas del presupuesto pueden cuestionar dicha contención, las previsiones de EIU señalan la continuidad de unas cuentas saneadas, con un control del déficit y disminución de la deuda pública (hasta el 62,4% del PIB en 2017, cinco puntos menos que en 2011).

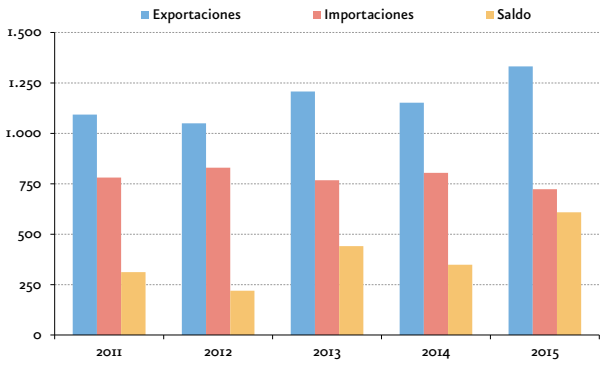
Una economía altamente avanzada

Aunque sea un mercado reducido de poco más de ocho millones de consumidores, el buen desempeño de la economía israelí, junto con su desarrollo tecnológico, han atraído a los inversores extranjeros.

La apertura al comercio mundial es un factor crucial en la promoción de la innovación y el crecimiento de la productividad. El país se beneficia de una base productiva cada vez más diversificada y de las reformas estructurales en curso, y mantiene su condición de importante receptor mundial de inversión extranjera directa (IED). En 2015, según datos de la Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD), recibió inversiones por un total de 11.566 millones de dólares, superior a la IED en España (9.243 millones) suponiendo un incremento del 71,6%. El Ministerio de Economía cuenta con numerosos programas y servicios diseñados para simplificar el proceso de inversión y ampliar los intereses del inversor. La amplia gama de incentivos gubernamentales y donaciones convierte a Israel en el lugar muy

Balanza comercial hispano-israelí

(millones de euros)



Fuente: *Afi a partir de Datacomex.*

atractivo para los inversores, particularmente en materia de capital riesgo tecnológico.

Israel ha impulsado con éxito una economía especializada en la innovación y tecnología. El país encabeza el ranking mundial de apoyo a I+D, destinando un 5% del PIB anual. Su sistema académico es reconocido a nivel internacional por fomentar una mano de obra de elevado talento, la investigación aplicada y las relaciones universidad-empresa. De hecho, Israel ocupa el cuarto puesto en cuanto a personal de investigación y tiene la más alta concentración de ingenieros y doctores por habitante del mundo. Las sinergias entre una avanzada I+D+i y un entorno *pronegocios*, favorece la presencia de multinacionales, entre las cuáles caben destacar Microsoft, Google, Apple, Facebook, Intel, Samsung, HP, Siemens, GE, Philips, Alcatel-Lucent, Cisco, Toshiba, Barclays, Hutchison y LG. Muchas compañías de alta tecnología israelíes tienen una presencia en NASDAQ (para las cuáles se identifica un índice propio, «Israel Index»). El gran número de emprendedores de origen universitario ha favorecido el desarrollo de *start-ups* tecnológicas. El Silicon Wadi, en la franja costera israelí en torno a Tel Aviv, emula el Silicon Valley de California, y concentra el grueso de los centros I+D de las compañías de alta tecnología nacionales e internacionales. Estas característi-

Sectores avanzados israelíes

• **Salud y ciencias de la vida**. Israel es el primer país del mundo en patentes de productos sanitarios por habitante y el segundo en soluciones de dispositivos médicos. Las exportaciones de productos y servicios relacionados con las ciencias de la vida tienen un papel creciente, y es líder en soluciones revolucionarias en el campo de la imagen digital, equipos médicos, la tecnología láser médica, bioinformática e investigación de fármacos.

• **Automoción**. Algunas de las principales multinacionales del sector (General Motors, Toyota, BMW, Fiat, Audi, entre otras) eligen Israel para desarrollar operaciones de precisión y tecnologías de diseño progresivo para equipar sus últimos modelos. Israel es un referente internacional en los campos de Smart Mobility y movilidad eléctrica.

• **Agro tecnología**. El país alcanza niveles sin precedentes en la productividad agro ganadera y las compañías israelíes exportan más de 3.000 millones de dólares al año. El clúster agrotech israelí se compone de más de 200 empresas innovadoras.

• **Ciber seguridad**. Uno de cada seis software antivirus del mundo proceden de Israel, un líder mundial en Seguridad Cibernética con exportaciones anuales de más de 3.000 millones de dólares, y acapara el 7% de las ventas mundiales y el 8% de las inversiones mundiales. Israel acoge centros de I+D de más de 20 corporaciones multinacionales, como IBM, Cisco y GE.

• **Tecnologías del agua**. El 50% de los sistemas de riego de baja presión del mundo proceden de Israel. Las empresas israelíes han instalado más de 350 plantas de desalinización en casi 40 países. El 86% de las aguas destinadas a la agricultura son recicladas, el porcentaje más alto en el mundo.

• **Energías limpias**. Israel es un referente internacional en tecnología solar térmica, energía eólica, biomasa, biocombustibles y eficiencia energética.

• **Telecomunicaciones**. El país se considera uno de los entornos digitales más innovadoras del mundo, con más de 800 empresas en Nuevos Medios e Internet competitivas a nivel internacional.

• **Industria de semiconductores**. La industria de semiconductores israelí es puntera. Muchos de los chips más avanzados de la industria global de semiconductores se han desarrollado en Israel.

• **Tecnología financiera**. El país cuenta con numerosas empresas de tecnología financiera de relevancia internacional. Israel alberga el Laboratorio de Innovación Estratégica del Citibank y el Centro I+D de Barclays para desarrollar productos avanzados de tecnología financiera y apoyar las operaciones globales.

• **Tecnología militar**. El país sobresale por equipos tecnológicamente avanzados, sistemas de software de defensa, equipos electrónicos destinados a la industria militar.

Fuente: *elaboración propia a partir de «Invest in Israel»*, http://www.investinisrael.gov.il

cas únicas sustentan el éxito del I+D israelí en numerosos campos tecnológicos.

Relaciones bilaterales con España

Las relaciones comerciales entre España e Israel son fluidas. De hecho, el significado del mercado israelí es muy superior al discreto tamaño demográfico del país. Al respecto, Israel ocupa el puesto treinta y seis en el ranking por países de exportaciones y el tercero en la región del Oriente Próximo (datos de 2015), únicamente por detrás de Arabia Saudí y Emiratos Árabes Unidos.

Como ejemplo de las buenas expectativas de las relaciones entre España e Israel, la promulgación en 2015 de la Ley de concesión de la nacionalidad española a los sefardíes de origen español puede ampliar significativamente los intercambios socioeconómicos.

La balanza comercial hispano-israelí es superavitaria para España desde 2011, y en 2015 alcanza un máximo histórico de 608 millones de euros, un 74,7% más que un año antes. El aumento del superávit comercial se explica por el empuje de las exportaciones, que en 2015 incrementaron su valor en un 15,6%, sumando un total de 1.331 millones de euros, mientras que las importaciones retrocedieron un 10%, reduciéndose a 722 millones.

Un año más, la principal partida exportada al mercado israelí correspondió a vehículos automóviles y tractores (24,2% del total), seguido a distancia por máquinas y aparatos mecánicos, productos cerámicos, fundición hierro y acero y materias plásticas. En conjunto estas cinco partidas reúnen más de la mitad de los ingresos anuales de exportación. Asimismo, vehículos automóviles fue la partida que más influyó en el dinamismo exportador (su crecimiento interanual equivale al 50,4% del aumento de las exportaciones).

Por su parte, la cesta de productos importados procedentes de Israel en 2015 está encabezada por los productos químicos orgánicos e inorgánicos (de forma agregada representan un 23,3% del total), seguidos de aparatos y material eléctricos, materias plásticas y

máquinas y aparatos mecánicos. En conjunto, estas cinco partidas concentraron el 60,7% de las importaciones. Considerando la variación interanual, el mayor incremento del top-10 representado se dio en aparatos ópticos, de medida y médicos (30,5%) y, en términos absolutos aparatos y material eléctricos. En el sentido contrario, la contracción de productos químicos inorgánicos (-33,4%), por su elevado peso en la cesta importadora, tuvo el mayor impacto en la caída anual de las importaciones.

En relación a la inversión directa bilateral, en los últimos años predominan los flujos desde Israel, con 115,2 millones de euros invertidos en España entre 2009 y 2015, por tan sólo 19,2 millones recibidos de España. De hecho, la inversión de las empresas israelíes sumó 20,3 millones en 2015 (un 65,9% más que un año antes), mientras que en este mismo año no se ha registrado ninguna inversión española en Israel. Los sectores que más atrajeron la IED israelí han sido construcción de edificios y suministro de energía eléctrica (52,2% y 36,7% de la IED en 2015, respectivamente). Por su parte, los 14,9 millones de la IED española hacia Israel en 2014, último año de referencia, se concentraron exclusivamente en el comercio al por mayor ::

PRINCIPALES CAPÍTULOS EXPORTADOS POR ESPAÑA A ISRAEL (2015)

Cap.	Productos	Miles euros	% Total
87	Vehículos automóviles; tractor	322.784,61	24,24
84	Máquinas y aparatos mecánicos	103.959,61	7,81
69	Productos cerámicos	96.411,73	7,24
72	Fundición, hierro y acero	82.954,46	6,23
39	Mat. plásticas; sus manufactu.	80.490,11	6,04
85	Aparatos y material eléctricos	65.802,67	4,94
62	Prendas de vestir, no de punto	57.422,95	4,31
30	Productos farmacéuticos	50.588,07	3,80
61	Prendas de vestir, de punto	43.840,12	3,29
33	Aceites esenciales; perfumer.	30.642,01	2,30
	Subtotal	934.896,34	70,20
	Total exportaciones	**1.331.684,89**	**100,00**

Fuente: *ESTACOM y Afi*.

PRINCIPALES CAPÍTULOS IMPORTADOS POR ESPAÑA DESDE ISRAEL (2015)

Cap.	Productos	Miles euros	% Total
85	Aparatos y material eléctricos	113.163,13	15,65
29	Productos químicos orgánicos	86.335,80	11,94
28	Product. químicos inorgánicos	82.080,86	11,35
39	Mat. plásticas; sus manufactu.	79.240,47	10,96
84	Máquinas y aparatos mecánicos	77.782,36	10,76
27	Combustibles, aceites mineral.	60.196,62	8,33
90	Aparatos ópticos, medida, médi	37.008,77	5,12
31	Abonos	29.976,72	4,15
38	Otros productos químicos	20.159,58	2,79
12	Semillas oleagi.; plantas indu	17.594,93	2,43
	Subtotal	603.539,24	83,49
	Total importaciones	**722.929,10**	**100,00**

Fuente: *ESTACOM y Afi*.